

Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Aufwandskennziffern						
Materialaufwandsquote	62,5	67,2	- 4,2	- 6,3	- -	<p>1. Bedeutung:</p> <p>Die Materialaufwandsquote ist eine Kennzahl, die anzeigt, wie viel Rohmaterial im Verhältnis zum Umsatz benötigt wurde.</p> <div style="border: 1px solid black; border-radius: 15px; padding: 10px; margin: 10px 0;"> $\text{Materialaufwandsquote} = \frac{\text{Materialaufwand} * 100}{\text{Umsatzerlöse}}$ </div> <p>2. Entwicklung:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Die Materialaufwandsquote beträgt 2006: 62,5 %. • Die Materialaufwandsquote ist gegenüber 2005 um 6,3 % zurückgegangen. <p>Der Materialaufwand besteht im Berichtsjahr aus Aufwendungen für bezogene Rohstoffe in Höhe von 545.998,02 €. Bezogene Leistungen fielen nicht an. Relativ nahm der Materialaufwand um 14,3 % gegenüber dem Vorjahr ab. Dieser Rückgang korrespondiert nur zum Teil mit den im Vergleich zum Vorjahr gesunkenen Umsatzerlösen (- 8,6 %).</p> <p>3. Ursachenforschung:</p> <p>Der Materialaufwand wurde kleiner:</p> <ul style="list-style-type: none"> - 90.998,98 € = - 14,3 % <p>Auf den Materialaufwand wirken grds. zwei Einflussfaktoren ein:</p> <ul style="list-style-type: none"> • die Entwicklung des Preisniveaus der bezogenen Materialien

					<ul style="list-style-type: none"> • die Wirtschaftlichkeit des Betriebsablaufs. <p>Für eine Veränderung der Materialaufwandsquote kommen demgemäß nur Reduzierungen der Beschaffungspreise der Rohstoffe oder eine Optimierung des Produktionsablaufs in Frage. Anhaltspunkt für eine solche Optimierung könnte (insbesondere bei der geringen Produktionstiefe) die Anschaffung neuer, effizienterer Maschinen sein, hierzu müsste der Anlagenspiegel untersucht werden.</p> <p>Die Umsatzerlöse wurden kleiner:</p> <ul style="list-style-type: none"> - 81.762,15 € = - 8,6 % <p>Auf die Umsatzerlöse wirken die Einflussfaktoren</p> <ul style="list-style-type: none"> • Absatzmenge • erzielter Verkaufspreis. <p>Der Zähler (Materialaufwand) hat sich gegenüber dem Nenner (Umsatzerlöse) überproportional verkleinert.</p> <p>Diese Entwicklung ist auf den Verlust des Kunden Aldi und die nur teilweise kompensierte Verringerung der Absatzmenge durch den Neukunden Kaisers zurückzuführen.</p> <p>4. Bewertung:</p> <p>Per Saldo verbesserte sich die Materialaufwandsquote von 67,2 % auf 62,5 %. Der Rückgang kann nur durch verringerte Rohstoffeinkaufspreise oder eine optimierte Produktion erklärt werden.</p> <p>Gemessen am Branchendurchschnitt für das produzierende Gewerbe ist die Materialaufwandsquote aber relativ hoch. Dies ist zum einen bedingt durch die geringe Fertigungstiefe der Saftproduktion, zeigt aber auch eine starke Abhängigkeit von Preisschwankungen auf dem Beschaffungsmarkt, die negativ zu bewerten ist.</p>
--	--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Personalaufwandsquote						<p>JETZT SIND SIE DRAN!</p> <p>Erforderliche eigene Materialien:</p> <ul style="list-style-type: none"> • LÖS Strukturertragsrechnung • Information: Formeln der Ertragsanalyse und Aussagewert ihrer Ergebnisse <p>Aufgabe: Vervollständigen Sie die Analyse der Personalaufwandsquote! Arbeitsanweisungen:</p> <ol style="list-style-type: none"> <u>Beschreibung</u> <ol style="list-style-type: none"> 1.1 Übernehmen Sie die Formel der Personalaufwandsquote 1.2 Beschreiben Sie, welche Aussage die Personalaufwandsquote trifft. <u>Entwicklung</u> <ol style="list-style-type: none"> 2.1 Übernehmen Sie die entsprechenden Werte aus der Strukturertragsrechnung 2.2 Wie hat sich die Aufwandsquote insgesamt verändert 2.3 Wie hat sich die Größe im Zähler verändert? 2.4 Wie hat sich die Größe im Nenner verändert? 2.5 Verlaufen die Entwicklungen parallel oder entgegengesetzt? <u>Ursachen</u> <ol style="list-style-type: none"> 3.1 Welche Ursachen kann die Veränderung des Zählers haben? 3.2 Welche Ursachen kann die Veränderung des Nenners haben? 3.3 Zeigt die Entwicklung einen gemeinsamen (verstärkenden) oder widersprechenden Ursachenverlauf? <u>Bewertung</u> <ol style="list-style-type: none"> 4.1 Wie wirkt sich die Entwicklung auf das erwartete Betriebsergebnis aus? 4.2 Welche Chancen/Risiken bestehen für das Unternehmen in der Zukunft? 4.3 Welche unternehmerischen Schritte sollten eingeschlagen werden?

						Aufgabe: Vervollständigen Sie die Analyse der anderen Erfolgskennziffern! Gehen Sie dabei entsprechend der Arbeitsanweisungen zur Personalaufwandsquote vor!
Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Ab-schreibungs-auf-wands-quote						

Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Quote sonstige betr. Aufwendungen						

Rentabilitätsentwicklung						
Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Eigenkapitalrentabilität						

Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Umsatzrentabilität						

Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Gesamt samtkapitalrentabilität						

Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Umsatzrentabilität						

Wirtschaftlichkeit						
Ertragskennziffer	2006	2005	Veränderung in %Pkten	Veränderung in %	Tendenz	Bewertung des Ergebnisses
Wirtschaftlichkeit						